

Referencia: RNDr. Petr Šubert

Dodávateľ: RAYNET s.r.o.

Produkt: RAYNET CRM

Odbor podnikaniaFinancie, banky, poistenie, dane
Služby**Webové stránky**

neuviedeno

Obrat

500 000 Kč

Popis činnosti

Poskytovanie poradenstiev a konzultácií v oblasti informačných technológií, procesného riadenia a vzdelávania. Zakázkový vývoj softwaru.

Východisková situácia pred nasadením CRM

Během své dřívější praxe u klientů jsem měl možnost seznámit se s několika řešeními (ORACLE, Navision), Pro sebe jsem potřeboval něco jednoduchého a snadno ovladatelného, co mi pomůže udržet pořádek v datech

Typ CRM

Riadenie obchodu

Mobilná aplikácia

Áno

Typ prevádzky CRM

V cloude

Dodanie servera**Počet používateľov CRM**

Do 10 používateľov

Rozpočet na CRM

Do 2000 €

Jazykové mutácie**Krajina implementácie****Napojenie na existujúce systémy****Nasadené riešenie**

Raynet CRM

Prínosy po nasadení

Pořádek v datech. Kontakty, včetně návaznosti některých úkonů v oblasti obchodu. Přehlednost. Standardizace, některých procesů.

Zefektivnění, odstranění chaosu.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.