

Reference: RNDr. Petr Šubert

Supplier: RAYNET s.r.o.

Product: RAYNET CRM

Field of activityFinances, banks, insurance, taxes
Services**Web pages**

neuveveno

Turnover

500 000 Kč

Activity description

Poskytování poradenství a konzultací v oblasti informačních technologií, procesního řízení a vzdělávání. Zakázkový vývoj softwaru.

Initial situation before CRM deployment

Během své dřívější praxe u klientů jsem měl možnost seznámit se s několika řešeními (ORACLE, Navision), Pro sebe jsem potřeboval něco jednoduchého a snadno ovladatelného, co mi pomůže udržet pořádek v datech

CRM type

Sales management

Mobile application

Yes

CRM running environment

In cloud

Server provision**Number of CRM system users**

Under 10 users

Budget for CRM

Under 2,000 €

Language versions**Implementation country****Connection to existing systems****Deployed solution**

Raynet CRM

Benefits after deployment

Pořádek v datech. Kontakty, včetně návaznosti některých úkonů v oblasti obchodu. Přehlednost. Standardizace, některých procesů.

Zefektivnění, odstranění chaosu.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.