Reference: RNDr. Petr Šubert

Supplier: RAYNET s.r.o.

Product: RAYNET CRM

Field of activity
Finances, banks, insurance, taxes
Services

Web pages
neuvedeno

Turnover
500 000 Kč

Activity description
Poskytování poradenství a konzultací v oblasti informačních technologií, procesního řízení a vzdělávání. Zakázkový vývoj softwaru.

Initial situation before CRM deployment
Během své dřívější praxe u klientů jsem měl možnost seznámit se s několika řešeními (ORACLE, Navision), Pro sebe jsem potřeboval něco jednoduchého a snadno ovladatelného, co mi pomůže udržet pořádek v datech

CRM type
Sales management

Mobile application
Yes

CRM running environment
In cloud

Server provision

Number of CRM system users
Under 10 users

Budget for CRM
Under 2,000 €

Language versions

Implementation country

Connection to existing systems

Deployed solution
Raynet CRM

Benefits after deployment
Pořádek v datech. Kontakty, včetně návaznosti některých úkonů v oblasti obchodu. Přehlednost. Standardizace, některých procesů.
Zefektivnění, odstranění chaosu.

Porovnání CRM sytému
Hodnocení dodavatelů CRM
Aktuální novinky ze světa CRM.